



Внедрение 1С: Управление торговлей 11.1

По результатам предварительной встречи, было сформировано несколько целей внедрения системы:

1. Быстрая подготовка и оформление заказа клиента с помощью оборудования;
2. Быстрая регистрация оплаты по заказу.

Необходимые задачи, для достижения цели:

- Подготовить и загрузить номенклатуру для ввода;
- Сгенерировать штрих коды для номенклатуры;
- Подключить этикет-принтер и сканер штрих-кодов;
- Загрузить прайс лист (из Excel согласованного формата);
- Настроить быструю регистрацию клиентов;
- Разработать возможность хранения фотографий товаров в базе;
- Разработать быстрый ввод заказа клиента;
- Настроить 2 рабочих места и обмен между ними (УРБД – Управление Распределенной Базой Данных);
- Обучить работе персонал (3 человека). Добавление номенклатуры, картинок, характеристик , изменение цен, добавление клиентов и контактных лиц, формирование заказа, выполнение обмена (УРБД).

Рамки внедрения: В системе подразумевается 2 юр. Лица, 5 складов. Данные по характеристикам и фотографиям вносит заказчик. Вне рамок проекта остается складской учет и учет взаиморасчетов.

Для успешного внедрения 1С:УТ, разобьем задачу на несколько основных этапов в необходимой последовательности выполнения:

1. Покупка и настройка аппаратных средств (сканеры, принтер);
2. Загрузка номенклатуры и настройка конфигурации для работы пользователей;
3. Обучение пользователей.

Стоимость системы складывается из предложения в таблице, отметим, что качественное обучение персонала сильно влияет на работу системы в целом и занимает большую часть времени внедрения. Стоимость не включает в себя аппаратные средства и средства для покупки необходимых лицензий и ПО.

Развертывание и настройка системы без настройки УРБД и обучения	50 000 р.
Настройка УРБД, доработка формы счета и обучение пользователей	50 000 р.
Итого:	100 000 р.

Ознакомьтесь с нашими, выполненными [проектами](http://bslt.ru/?page_id=3839) (http://bslt.ru/?page_id=3839) и почему можно сэкономить на проектном [подходе](http://bslt.ru/?page_id=119) (http://bslt.ru/?page_id=119) к внедрению.

Преимущества работы с нами:

- Опыт работы с 2004 года;
- Проектный подход к выполнению задач внедрения;
- Достижение оптимальной стоимости владения системой;
- Прозрачность взаимодействия.

С уважением,
Генеральный Директор ООО «БСЛТ»

01/02/15
Исх. №12-15

ООО «БСЛТ»
+7(499)322-16-52
ИНН 7704301222/КПП 770401001
www.bsbt.ru / info@bsbt.ru
г.Москва, ул. Ленивка д.3, стр.11



Кныш И.А.

01/02/15
Исх. №12-15

Стоимость оборудования для учета

Так как оборудование для Вашей задачи обладает различными характеристиками по скорости, качеству работы и надежности, наша задача на данный момент, сориентировать Вас по диапазонам цен.

Сканер штрих кодов должен быть беспроводным, долго держать заряд (сутки) и соответствовать радиусу работы на выставке 10-15 метров. Стоимость таких устройств колеблется в радиусе 20-25 тысяч рублей за 1 штуку.

Принтер для этикеток может быть основан на различных технологиях печати, что может сказаться на долговечности и качестве изображения. Приблизительная нагрузка до 5000 этикеток в месяц. Стоит уделить особое внимание качеству этикеток, т.к. в основном они приспособлены для наклейки на коробки и могут не качественно держаться на обуви, при проведении выставки. Стоимость устройств может доходить до 100 000 рублей, но основной сегмент, достаточный для ваших целей находится в 20-35 тысяч рублей.

Наша компания имеет партнера в области аппаратного обеспечения, а так же может полностью взять на себя задачу по подбору оптимального оборудования.

Дополнительно

Так как система 1С создана для Windows систем, настройка работы ПО для компьютеров Macintosh может быть связана с дополнительными затратами.