Концепция акционерного соглашения

Термины и определения

* Компания – виртуальное (в последствии, возможно, и формально (юридически) оформленное) акционерное общество, т.е. объединение вкладов акционеров для совместной коммерческой деятельности (извлечения прибыли).
* Акционер – ГПП (Горошков Пётр Павлович), ИЛЯ (Ионкис Леонид Яковлевич), РЮВ (рожков Юрий Владимирович).
* Пациент – юридическое лицо, считающееся перспективным с точки зрения взыскания приобретённого с дисконтом долга.
* Первичные критерии отбора – наличие недвижимого имущества и/или государственных контрактов
* Кредитор – юридическое или физическое лицо, обладающее денежным правом требования, должником по которому является Пациент
* База ДПП – программный продукт, позволяющий находить Пациентов и Кредиторов и вести учёт взаимодействия с ними
* КАД – картотека арбитражных дел – база данных, содержащая информацию о делах, находящихся производстве арбитражных судов
* Проект – весь комплекс взаимодействия с Пациентом от первичных переговоров с Кредитором до получения финального транша денег (как в погашение долга от самого Пациента, так и от третьих лиц в рамках взаимодействия с Пациентом). В виду того, что вариативность развития Проекта не ограничивается только взысканием, в Проект попадают все и любые взаимодействия, прямо или косвенно связанные с Пациентом (скупка его долгов в его интересах (или в интересах третьего лица), управляемое или самостоятельное банкротство и т.п.). Идентификация проекта осуществляется по Пациенту. Т.е. Пациент=Проект. При этом производные проекты могут быть как частью основного проекта (подпроекты), так и отдельными (самостоятельными) Ппроектами.
* Проектная команда – организационная единица (группа), осуществляющая работу по проекту (от поиска Пациента в базе ДПП до взыскания денег), получающая и распределяющая внутри себя проектный бонус.
* Внутренняя ставка – начисляемая на передаваемые в Проект средства Компании ставка в 30% годовых (в валюте привлечения)
* Начало проекта – Проект начинается в момент принятия «Пациента» в работу проектной командой
* Окончание проекта – Проект заканчивается когда все расчёты по нему закончены и все обязательства перед сторонними лицами выполнены.
* Расходы проекта – все затраченные на взаимодействие с Пациентом денежные средства, т.е. прямые расходы на приобретение и взыскание долга, налоги, внутренняя ставка
* Доходы проекта – все полученные в результате взаимодействия с Пациентом денежные средства.
* Валовая прибыль проекта – ВПП – разница между доходами проекта и его расходами.
* Проектный бонус – 25% от ВПП (Валовой Прибыли Проекта)
* Расходы компании – затраты на покупку долгов, взыскание (госпошлины, нотариусы, командировки, экспертизы, привлечённые специалисты и т.п.), на оплату проектных бонусов, на оплату первичного наполнения базы ДПП (получения сведений из росреестра, право.ру), оплату кредитных ставок по привлечённым деньгам. В дальнейшем к расходам компании будут отнесены расходы на её персонал, офис, приобретаемые ей оборудование, материалы, программное обеспечение и т.п.
* Доходы компании – все поступившие от Пациентов или иных лиц денежные средства, прямо или косвенно связанные с Пациентами (т.е. доходы от всех юридических лиц, найденных с применением базы ДПП, или появившихся из общения с найденными с применением базы ДПП лицами).
* Прибыль Компании – разница между расходами копании и её доходами.
* Капитал Компании – собственные средства компании в размере 10 миллионов рублей.

Вклады Акционеров и их оценка:

* ИЛЯ, РЮВ:
	+ знания и опыт в юридической сфере
	+ готовность финансировать деятельность, включая покупку долгов, в объёме до 5 млн руб. каждый
	+ инфраструктура, включая:
		- бухгалтерский персонал
		- проектные команды
		- офисы
		- IT инфраструктура (железо, software)
		- Арбитражные управляющие
* ГПП:
	+ знания и опыт в сфере IT
	+ готовность разработать и поддерживать автоматизированные информационные системы:
		- поиска проектов
		- учёта денег
		- контроля работы и документооборота

Иными словами, Акционеры, в отличии от классической акционерной договорённости об объединении капиталов, договорились об объединении УСИЛИЙ + знаний и опыта + готовности нести финансовые риски + готовности предоставлять существующую инфраструктуру. При этом распределение условных акций между акционерами (для целей распределения прибыли Компании и управления ею): ГПП – 20%, ИЛЯ – 40%, РЮВ – 40%.

Описание бизнеса Компании

Бизнес Компании состоит в извлечении прибыли из юридических (долговых) проблем Пациентов. Первичными критериями отбора Пациентов является наличие у них недвижимости и/или действующих государственных контрактов вкупе с долгами, подтверждёнными вступившими в законную силу решениями суда. На данном этапе бизнес строится следующим образом:

* приобретение (с максимально возможным дисконтом) долгов (или долга) Пациента
* взыскание долга (включая, но не ограничиваясь):
	+ подача в АС заявления кредитора о признании должника банкротом
	+ подача заявлений в ПОО, ФССП и прочие органы
	+ greenmail
	+ управляемое банкротство Пациента с возможным переходом в банкротство его дебиторов
* взаимодействие с Пациентом, включая скупку в его интересах его долгов и т.п.

Построение работы

Алгоритм работы Компании укрупнённо состоит из следующих действий

* поиск Пациентов в базе ДПП, анализ их юридической ситуации, отбор подходящих (работабельных) Кредиторов. Для этого в базу ДПП загружается информация о владельцах недвижимости и государственных контрактов, в автоматическом режиме осуществляется поиск в КАД дел, в которых такой владелец выступает ответчиком. Далее, в результате анализа таких дел, устанавливаются Пациенты и их Кредиторы. Осуществляется отбор Кредиторов, владеющих долгами, покупка которых выглядит возможной и целесообразной.
* коммуникация с Кредиторами на предмет покупки долга Пациента (звонки, письма, встречи)
* покупка долга Пациента (документальное оформление)
* взыскание долга (банкротство, переговоры и т.п.)

Финансовая часть

Затратная часть бюджета Компании на данном этапе сводится к финансированию первичного наполнения базы ДПП (взаимодействие с КАД (право.ру), получение информации о владельцах недвижимости и РосРеестра) и покупки долгов. Кроме того, к расходам относятся прямые затраты на взыскание и налоги. Расходы на инфраструктуру (в т.ч. персонал) не учитываются (до тех пор, пока не станут существенными).

Финансирование деятельности осуществляется путём привлечения кредитных ресурсов, причём ИЛЯ и РЮВ в равных долях имеют обязательство предоставить компании денежные средства в объёме до 10 миллионов рублей. Кредитная ставка на привлечённые таким образом средства составляет 30% годовых в валюте привлечения.

В момент окончания проекта определяется его ВПП, рассчитывается и выплачивается Проектной команде Проектный бонус. Оставшиеся денежные средства (включая начисленные по Внутренней ставке проценты) поступают в доходную часть бюджета Компании.

Прибыль компании распределяется между Акционерами (ежеквартально/ежегодно/ежемесячно/ежепроектно/как попало) пропорционально оценке их вкладов (ГПП – 20%, ИЛЯ – 40%, РЮВ – 40%). При этом до момента наполнения Капитала Компании (до 10 мил руб) 25% от прибыли подлежащей распределению остаётся в Компании.

Принятие решений в Компании регулируется настоящим соглашением и акционерным законодательством, которое применяется «по аналогии», при этом положения соглашения превалируют.